

## SCHEDA DI ADESIONE

da inviare via fax al n. 041 2576632  
entro giovedì 27 marzo 2014

L'Azienda \_\_\_\_\_

con Sede in \_\_\_\_\_ Prov. \_\_\_\_\_

Via \_\_\_\_\_ Cap \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

e-mail \_\_\_\_\_

C.F./P.IVA \_\_\_\_\_

Attività svolta: \_\_\_\_\_

aderisce al **CORSO DI FORMAZIONE PER OPERATORI IN COMMERCIO ESTERO** che si svolgerà a Mestre (VE) presso l'Hotel Bologna (Via Piave, 214) nei giorni **martedì 1-8-15-29 Aprile e 6-13 Maggio 2014** **iscrivendo i seguenti partecipanti:**

1) \_\_\_\_\_

2) \_\_\_\_\_

3) \_\_\_\_\_

### aderisce a singole giornate

( **N.B.** Condizione possibile qualora sia stato raggiunto un numero minimo di partecipanti al corso completo)

Giornata/e del \_\_\_\_\_

iscrivendo i seguenti **partecipanti:**

1) \_\_\_\_\_

2) \_\_\_\_\_

### INFORMATIVA AI SENSI DEL D.LS. 196/2003 – PROTEZIONE DEI DATI PERSONALI

I dati personali raccolti saranno trattati, anche con strumenti informatici, nell'ambito del procedimento per il quale la presente domanda viene resa e potranno essere utilizzati dalla C.C.I.A.A. di Venezia per promuovere le iniziative organizzate dalla stessa e/o dagli altri organismi preposti all'internazionalizzazione delle imprese. Il conferimento dei dati è facoltativo, ma un eventuale rifiuto comporterà l'impossibilità di fruire dei servizi richiesti. Il relativo trattamento non richiede il consenso dell'interessato ai sensi dell'art. 18 del D.Lgs. 30 giugno 2003 n. 196. L'interessato potrà esercitare i diritti previsti all'art. 7 del D.Lgs. 196/2003. Titolare del trattamento dei dati è la Camera di Commercio di Venezia.

### PRESENTAZIONE

Il corso intende fornire alle aziende che vogliono sviluppare o consolidare rapporti commerciali con i mercati esteri una **panoramica completa** delle principali **problematiche** del **commercio internazionale**, oltre ad una serie di suggerimenti e di strumenti operativi.

Alla fine del corso sarà rilasciato un attestato di frequenza a coloro che avranno partecipato ad almeno cinque lezioni.

### QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Corso di Formazione per Operatori in Commercio Estero (6 gg.)

**Euro 300,00 + iva** (quota individuale).

**Euro 60,00 + iva** (quota individuale) per l'adesione a **singola giornata** (posto il raggiungimento di un numero minimo di partecipanti al corso completo).

### MODALITÀ DI PAGAMENTO

**Bonifico bancario:** c/c n. 100000300195

Cassa di Risparmio di Venezia ABI 06345 – CAB 02010 – CIN V

IBAN: IT56V063450201010000300195 – BIC IBSPIT2V

**Intestato a:** Camera di Commercio Venezia

**Causale:** Corso di Formazione per Operatori in Commercio Estero 2014

### DESTINATARI

Tutti i soggetti interessati alla materia, con particolare riguardo agli addetti degli Uffici Estero di un'azienda, agli Studi di consulenza, alle Associazioni di categoria, ai liberi professionisti.

### MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

Preannunciare telefonicamente la propria partecipazione ed inviare successivamente tramite fax la scheda di adesione debitamente compilata e copia dell'attestazione dell'avvenuto pagamento a:

### CAMERA DI COMMERCIO DI VENEZIA

Servizio Promozione Estero

tel. 041 2576601/639 – fax 041 2576632

promozione.estero@ve.camcom.it

### NOTE ORGANIZZATIVE

8.45 registrazione partecipanti

9.00 inizio lavori

13.00 pausa pranzo

14.00 ripresa lavori

17.00 conclusione lavori

**SI ACCETTERANNO FINO A UN MAX DI 35 PARTECIPANTI**

**INVIO SCHEDA DI ADESIONE VIA FAX**

**AL NUMERO 041 2576632**

**ENTRO GIOVEDÌ 27 MARZO 2014**

# CORSO DI FORMAZIONE PER OPERATORI IN COMMERCIO ESTERO

MARTEDÌ 1-8-15-29 APRILE  
MARTEDÌ 6-13 MAGGIO 2014

### HOTEL BOLOGNA

VIA PIAVE, 214 - VENEZIA MESTRE

DI FRONTE ALLA STAZIONE FERROVIARIA DI MESTRE



Camera di Commercio di Venezia  
Sistema Qualità Certificato



Partner ufficiale della Camera di  
Commercio di Venezia



Camera di Commercio  
Venezia

LUOGO E DATA

TIMBRO E FIRMA  
DEL LEGALE RAPPRESENTANTE



**MARTEDÌ 1 APRILE 2014**

## COME VENDERE ALL'ESTERO: IL MARKETING INTERNAZIONALE

**Giorgio Pellicelli**

*Professore Ordinario di Strategie d'Impresa  
presso la Facoltà di Economia - Università di Torino*

- Struttura e andamento degli scambi mondiali: i fattori che spingono le imprese ad essere presenti nei mercati internazionali e le principali difficoltà da affrontare.
- Criteri di selezione e di analisi di un mercato estero.
- Analisi dei punti di forza e di debolezza per competere nei mercati mondiali.
- Le strategie competitive nei mercati esteri: l'esportazione indiretta e diretta, la produzione all'estero, la rete di distribuzione.
- La gestione del marketing internazionale: le strategie di prodotto, la politica dei prezzi, i canali distributivi, la promozione.
- Come vendere nei mercati dei paesi emergenti.

## MARTEDÌ 8 APRILE 2014 CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE

**Riccardo Manfrini**

*Avvocato e Consulente in Contrattualistica Internazionale*

- Commercio internazionale e contratti.
- Le fonti applicabili: convenzioni internazionali, norme nazionali, lex mercatoria e pubblicazioni della Camera di Commercio Internazionale.
- Competenza giurisdizionale e legge applicabile.
- Conciliazione ed arbitrato nelle controversie internazionali.
- I contratti di compravendita e le condizioni generali di vendita ed acquisto.
- I contratti di distribuzione in ambito UE: procuratori, agenti e concessionari di vendita.

## MARTEDÌ 15 APRILE 2014 ASPETTI DI PROCEDURE DOGANALI

**Michela Orlando**

*Doganalista e Raccomandataro Marittimo  
Consulente e Docente di Dogana, Trasporti e Logistica*

- Territorio doganale comunitario e Spazio doganale.
- Soggetto attivo del rapporto doganale: funzioni, struttura ed organizzazione nazionale dell'Agenzia delle Dogane e dei Monopoli.
- Soggetto passivo del rapporto doganale: il Dichiarante.

- La Rappresentanza doganale.
- Presupposti dell'obbligazione doganale.
- Sistema dei Divieti.
- Cenni di prassi doganale: circuiti di controllo ed esitazione della dichiarazione.
- Gli elementi dell'accertamento doganale.
- Tariffa Doganale Comune e regole di classifica.
- Valore ai fini doganali e costruzione della base imponibile.
- Origine non preferenziale e origine preferenziale delle merci.
- Accordi di partenariato e S.P.G. 2014: EUR1, ATR, FORM A
- I.T.V. e I.V.O.
- Regimi doganali definitivi: Esportazione, Immissione in Libera Pratica.
- Prova di avvenuta esportazione.
- Regimi doganali transitori.
- La prassi doganale comunitaria, il sistema informativo AIDA, l'appuramento elettronico delle bollette.
- La verifica ed il controllo del documento doganale.
- La responsabilità del dichiarante, il calcolo del rischio e il problem solving doganale.
- Domiciliazione delle procedure.
- La revisione dell'accertamento, il contenzioso, il sistema sanzionatorio.

## MARTEDÌ 29 APRILE 2014 LA FISCALITÀ NEGLI SCAMBI INTERNAZIONALI

**Paolo Filippi**

*Dottore Commercialista e Revisore Contabile  
Professore Temporaneo di Diritto Tributario alla Scuola Superiore  
dell'Economia e delle Finanze presso il Ministero delle Finanze*

- La fiscalità internazionale: aspetti generali.
- Le fonti normative dell'IVA per le operazioni nazionali, comunitarie ed internazionali.
- Gli acquisti e le cessioni intracomunitarie di beni, dirette e triangolari: documentazione e contabilizzazione.
- La prova del trasferimento fisico dei beni tra paesi comunitari richiesta in sede di verifica.
- Le esportazioni dirette, indirette e triangolari: documentazione e contabilizzazione.
- La prova dell'esportazione: il sistema ECS - visto uscire telematico.
- I possibili rimedi in mancanza della prova dell'esportazione: le procedure di *follow-up*.
- Operazioni con San Marino, Vaticano, Livigno, Campione d'Italia, Organismi internazionali.
- Le importazioni di beni: documentazione e contabilizzazione - cenni.
- Le importazioni con introduzione nei depositi IVA.
- Cenni su regimi temporanei: traffico di perfezionamento attivo, passivo e ammissione temporanea di beni.
- Le prestazioni di servizi intracomunitari ed internazionali: cenni.
- Il recepimento della direttiva "Fatturazione".
- La fatturazione e la dichiarazione delle operazioni non territoriali.
- L'istituto del plafond IVA: aspetti applicativi e problematiche di gestione del credito IVA.
- Le principali novità riguardanti la dichiarazione IVA 2014.

**MARTEDÌ 6 MAGGIO 2014**

## I PAGAMENTI INTERNAZIONALI

**Antonio Di Meo**

*Consulente e Docente in Materia di Crediti e Regolamenti Internazionali*

- Le condizioni di pagamento nella vendita internazionale e il rischio di credito.
- I mezzi di pagamento in ambito internazionale: bonifico bancario anticipato, posticipato, contestuale (Cod) e assegno bancario.
- L'incasso di documenti (D/P - CAD - D/A) e gli strumenti elettronici di incasso (LCR - RECEIBOS).
- Il credito documentario, sue caratteristiche, articolazione, norme internazionali della ICC (UCP 600) e le sue fasi (emissione, conferma, *silent confirmation*, notifica, modifica, utilizzo).
- I documenti e i criteri uniformi per l'esame dei documenti in un credito documentario.
- La Prassi Bancaria Internazionale Uniforme della ICC per l'esame dei documenti (ISBP 745)
- Come gestire il credito documentario ed evitare le riserve bancarie.
- Tipi di credito documentario: trasferibile, rotativo, *back to back*.
- Le garanzie a prima domanda e la *Stand by Letter of credit*: caratteristiche e norme internazionali della ICC (URDG 758 e ISP 98).
- Tipologie di garanzie internazionali: *Advance Payment bond*, *Performance bond*, *Payment Guarantee*.
- Ruolo, funzione, responsabilità ed obblighi delle banche in un credito documentario, nelle Garanzie a richiesta e nelle *Stand by Letter of credit*.
- Assicurazione e smobilizzo dei crediti all'esportazione.

**MARTEDÌ 13 MAGGIO 2014**

## TECNICA DEI TRASPORTI E TERMINI DI RESA DELLE MERCI

**Maurizio Favaro**

*Consulente e Docente nel Settore dei Trasporti e Spedizioni Internazionali*

- La disciplina del contratto di trasporto e del mandato di spedizione.
- I limiti di responsabilità di vettori, corrieri espresso e spedizionieri.
- I limiti di risarcimento in caso di perdite, danni e ritardi.
- L'incidenza del trasporto nel trasferimento dei rischi e della proprietà della merce.
- I rischi del trasporto.
- L'assicurazione delle merci trasportate e la copertura dei danni materiali e immateriali.
- La nuova edizione delle polizze di assicurazione merci secondo le Institute Cargo Clauses dei Lloyds.
- I documenti nel trasporto internazionale.
- I termini di resa merci nel contratto di compravendita internazionale e la loro interpretazione uniforme alla luce dell'ultima edizione degli Incoterms® 2010 in vigore dal 1° gennaio 2011.