





Prot. 2983 Venezia, 15 settembre 2016 Tot. pag. 6 Alle DITTE INTERESSATE LORO SEDI

INCONTRI D'AFFARI IN IRAN

Teheran | Mashad | Isfahan <u>25 – 30 novembre 2016</u>

L'INIZIATIVA

'INCONTRI D'AFFARI IN IRAN' ha l'obiettivo di offrire alle aziende venete una presa di contatto diretta con la realtà economica iraniana attraverso l'organizzazione di agende personalizzate di visite e incontri d'affari nell'area di Teheran e, a seconda dello specifico profilo aziendale, nell'area di Mashad o Isfahan. L'iniziativa si svolgerà dal 25 al 30 novembre 2016 secondo il programma generale sottoriporto.

Le aziende regionali saranno selezionate sulla base di una **verifica preventiva del rapporto prodotto/mercato** e per ciascuna sarà predisposta un'**agenda mirata di incontri/visite aziendali** con operatori locali individuati a fronte del profilo aziendale e della tipologia di collaborazione economica richiesta dall'impresa veneta.

COORDINAMENTO REGIONALE

L'iniziativa è organizzata da Veneto Promozione S.c.p.A. nell'ambito dei Programmi Promozionali congiunti di Unioncamere Veneto e Regione Veneto, in collaborazione con

- Camera di Commercio di Treviso e Belluno,
- Camera di Commercio di Venezia Rovigo Delta Lagunare,
- Made in Vicenza Camera di Commercio di Vicenza
- Padova Promex Camera di Commercio di Padova
- Confindustria Venezia Area Metropolitana Venezia e Rovigo

CONTRIBUTO PUBBLICO

I costi di partecipazione per azienda veneta sono di Euro 4.600,00 + Iva che, grazie al contributo pubblico in regime *de minimis* di Regione del Veneto e Unioncamere Veneto, vengono ridotti ad una **quota di partecipazione pari a Euro** 2.300,00 + IVA 22% (Euro 2.806,00 IVA inclusa).

SETTORI

Macchinari, attrezzature e materiale per l'edilizia* | Macchinari, e attrezzature e tecnologie per l'ambiente | Macchinari e attrezzature per l'agricoltura e la zootecnia | Macchinari, attrezzature e tecnologie per l'industria alimentare | Elettronica ed elettrotecnica | Industria chimica | Meccanica varia | Settore navale | Arredo-contract | Giostre e giocattoli | Attrezzature e arredi ospedalieri

*Si informa che nei giorni subito antecedenti il programma di incontri d'affari si terrà a Dubai la fiera delle costruzioni 'The Big 5 Show' che viene tradizionalmente visitata dagli operatori iraniani.

PROGRAMMA GENERALE

Venerdì 25 novembre Partenza da Venezia e Arrivo a Teheran

Sabato 26 novembre Incontri individuali presso le controparti iraniane a Teheran Domenica 27 novembre Incontri individuali presso le controparti iraniane a Teheran

Sera: Trasferimento a Mashad o Isfahan (*a seconda del profilo aziendale*) Incontri individuali presso le controparti iraniane a Mashad o Isfahan Incontri individuali presso le controparti iraniane a Mashad o Isfahan

Mercoledì 30 novembre Rientro in Italia

ORGANIZZAZIONE

Lunedì 28 novembre

Martedì 29 novembre

Le aziende venete saranno selezionate sulla base di una **verifica preventiva del rapporto prodotto/mercato**. Una volta effettuata l'indagine da parte delle controparti in loco, Veneto Promozione provvederà a comunicare l'esito relativo a ciascuna ditta. Per ogni azienda veneta partecipante sarà predisposta **un'agenda personalizzata d'incontri con operatori locali,** pre-individuati dalle nostre controparti. Gli incontri individuali si svolgeranno presso la sede delle aziende iraniane.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

La quota di partecipazione per azienda per un delegato partecipante, comprende:

- Verifica preventiva rapporto prodotto aziendale/mercato iraniano
- Organizzazione generale della missione e di tutti gli aspetti logistici connessi
- Spese di viaggio per n. 1 delegato aziendale (viaggio aereo in classe economica, trasferimenti collettivi, sistemazione alberghiera in camera singola con colazione)
- Costo del visa reference number (necessario per l'acquisto del visto di ingresso turistico all'arrivo nel Paese)
- Preparazione e realizzazione degli incontri d'affari individuali







- Servizio auto con autista individuale per le visite presso le controparti locali a Teheran e nella seconda eventuale tappa
- Servizio individuale di interpretariato per gli incontri d'affari (INGLESE-FARSI)
- Assistenza di un delegato di Veneto Promozione S.c.p.A. per tutta la durata della missione

Restano esclusi:

- Eventuali costi aggiuntivi di interpretariato ITALIANO-FARSI
- Acquisto del visto di ingresso turistico. Questo si acquista all'arrivo all'aeroporto di Teheran unitamente all'assicurazione sanitaria obbligatoria (80+20 Dollari circa)
- Quanto non sopra previsto
- → Nel caso l'azienda intendesse accedere ad eventuali altri contributi pubblici per la stessa iniziativa, è tenuta ad informare preventivamente Veneto Promozione S.c.p.A.
- → Il contributo potrà essere accordato solo ad un numero massimo di 15 aziende partecipanti e i criteri sostanziali per usufruire del beneficio finanziario saranno l'ordine cronologico di arrivo delle adesioni definitive e un'omogenea rappresentanza provinciale.
- → Le aziende che faranno richiesta di personalizzazioni di viaggio non avranno diritto al contributo.

MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

Qualora intendiate partecipare a **INCONTRI D'AFFARI IN IRAN**, Vi preghiamo di trasmettere a Veneto Promozione (via fax 041 2526210 o via e-mail info@venetopromozione.it) la seguente documentazione

➤ ENTRO GIOVEDI' 29 SETTEMBRE 2016 <

- Modulo di adesione debitamente compilato, datato, firmato, timbrato
- Copia delle prime due pagine del passaporto del partecipante, riportanti nome e cognome, data e luogo di nascita, numero di passaporto, data di rilascio e data di scadenza (validità residua di almeno 6 mesi al momento dell'ingresso nel Paese)
- Company profile debitamente compilato, datato, firmato, timbrato
- **Dichiarazione de minimis.** Questa iniziativa usufruisce di un contributo in regime de minimis per un importo massimo previsto di Euro 2.300,00 per il quale la ditta deve sottoscrivere la relativa dichiarazione allegata.

 Tale dichiarazione deve essere debitamente compilata, datata, firmata, timbrata, unita a copia fotostatica di un documento di identità del sottoscrittore
- Attestazione dell'avvenuto pagamento dell'anticipo di Euro 1.300,00 + IVA 22% (Euro 1.586,00 IVA inclusa). Il versamento della quota di anticipo dovrà essere effettuato con rimessa diretta sul conto corrente bancario di UNICREDIT Ag. 912 di Mestre-Venezia n. 000101706468 ABI 02008 CAB 02003 CIN S IBAN IT72S0200802003000101706468. Seguirà fattura quietanzata

Si richiama l'attenzione su quanto segue:

- L'indagine prodotto/mercato sarà effettuata solo al momento in cui perverrà tutta la documentazione richiesta, unitamente all'attestazione dell'avvenuto pagamento relativo all'anticipo di Euro 1.300,00 + IVA
- Una volta effettuata l'indagine prodotto/mercato da parte dei referenti in loco, sarà comunicato l'esito a ciascuna ditta.
 - → In caso di esito negativo dell'indagine invieremo comunicazione relativa e provvederemo a restituire l'anticipo versato
 - → In caso di esito positivo dell'indagine, inoltreremo conferma della Vostra partecipazione con richiesta del pagamento del saldo della quota di partecipazione.
- L'adesione alla missione è vincolante nella misura in cui la verifica preventiva effettuata dal referente organizzativo in loco dia esito positivo (cfr. punto n. 4 del modulo di adesione).

DOCUMENTI DI VIAGGIO

Per recarsi in Iran è necessario essere in possesso di visto d'ingresso. Per i delegati aziendali partecipanti sarà fatta richiesta del *visa reference number* che consentirà l'ottenimento del visto di ingresso turistico direttamente all'arrivo a Teheran. Tale visto dovrà essere acquistato direttamente da ciascun partecipante come sopra riportato.

Il passaporto deve avere validità di 6 mesi dalla data di arrivo nel Paese e non deve presentare timbri di ingresso in Israele.

Sarà nostra premura richidere ai delegati aziendali partecipanti i documenti necessari per l'ottenimento del *visa reference number*. Nel contempo Vi preghiamo sin da ora di verificare che il passaporto abbia una validità residua di almeno 6 mesi dal momento di arrivo in Iran (25 novembre 2016).

Si prega infine di prendere visione della scheda paese sul sito www.viaggiaresicuri.it

A disposizione per qualsiasi informazione (dott. Viola Orsetta Paladini - Tel. 041 2526240), porgiamo cordiali saluti.

Fabrizio Alvisi

Responsabile Direzione Operativa

Area Marketing e Promozione Internazionale

Allegati/mg







INCONTRI D'AFFARI IN IRAN – Teheran | Mashad | Isfahan - 25 – 30 novembre 2016

MODULO DI ADESIONE

Da inviare ENTRO GIOVEDI' 29 SETTEMBRE 2016

a VENETO PROMOZIONE S.c.p.A. - Fax 041 2526210 – E-mail: info@venetopromozione.it unitamente al COMPANY PROFILE, DICHIARAZIONE DE MINIMIS e all'ATTESTAZIONE DEL PAGAMENTO ANTICIPO

SI PREGA DI DATTILOSCRIVERE O SCRIVERE IN STAMPATELLO

11 301103011110		, in qualità di Legale Rappresentante della
Ditta		
		Codice Fiscale
Indirizzo		
CAP		Prov
Tel.		Fax
		E-Mail
Indirizzo Posta Elettronica Certi	ificata (PEC)	
Nominativo della persona da con	ntattare (Nome e Cognome)	
Mansione	Telefono diretto	E-mail diretta
Nominativo della persona che pa	arteciperà alla missione (Nome	e Cognome riportato sul passaporto)
Mansione della persona che part	teciperà alla missione	
□ Industriale □ □ Artigiana □ □ Agricola □	Commerciale Turistica Professionista Altro (specificare) NO SI'	Se sì specificare Se sì indicare dove
Conferma la pr	onria richiesta di narto	ecipazione agli INCONTRI D'AFFARI IN IRAN
Euro 2.300,00 + IVA al netto 3. Dichiara di poter usufruire di ul 4. Prende espressamente atto ch prodotto-mercato in loco dia es 5. Prende espressamente atto ch dell'esito negativo della verifica 6. Si impegna, in caso di fattibilit della relativa attestazione. Es partecipante. 7. Veneto Promozione si impegna ai settori di interesse del parte estero incontrato. 8. Allega alla presente l'attestazio 9. Prende espressamente atto che di partecipanti e criterio detern 10. Comunica che nor 11. Dichiara di essere iscritta alla C 12. Si impegna a rispondere alle ri 13. Tutte le controversie nascenti Arbitrale di Venezia, presso impossibile esperire il tentativo	della somma di Euro 2.300,00 r n contributo de minimis per queste la compilazione del presente n sito positivo. he, qualora per qualsiasi motivo a preventiva prodotto-mercato), tà positiva, al pagamento del sa ventuali extra non compresi n a affinchè gli operatori economic cipante. Veneto Promozione non one dell'avvenuto pagamento del e le condizioni di favore relative minante per usufruire del benefico richiederà richiede CCIAA territorialmente competen levazioni che Veneto Promozione dal rapporto tra Veneto Promo la Camera di Commercio di Vio di mediazione o in caso di ma amera Arbitrale di Venezia, secon	alla quota di partecipazione potranno essere accordate solo ad un numero definito io finanziario sarà l'ordine di arrivo delle adesioni.
		ente le clausole nn. 4, 5, 6, 8, 12
Luogo e data		rma del legale rappresentante
Utenti, per l'organizzazione di iniziative e potrà comunicare tali dati a soggetti terz non sono oggetto di diffusione. Il confe	rsonale operante in qualità di İncarica e per informare sulle attività promozio zi, co-organizzatori e/o promotori delli rimento dei dati è facoltativo, ma un ato potrà esercitare i diritti specificata sul sito http://www.venetopromozione	ato del trattamento, anche con strumenti informatici, ai fini dell'inserimento nella Banca Dati inali organizzate da Veneto Promozione S.c.p.A. e/o altri organismi. Veneto Promozione S.c.p.A. e iniziative, che operano in totale autonomia come distinti titolari del trattamento. I dati trattati eventuale rifiuto comporterà l'impossibilità di usufruire dei servizi richiesti. Titolare dei dati è imente previsti all'art. 7 del D.Lgs. 196/2003 rivolgendosi al Responsabile del trattamento dei







INCONTRI D'AFFARI IN IRAN

Teheran | Mashad | Isfahan - 25 - 30 novembre 2016

COMPANY PROFILE

Da inviare ENTRO MARTEDI' 27 SETTEMBRE 2016

a VENETO PROMOZIONE S.c.p.A. - Fax 041 2526210 - E-mail: <u>info@venetopromozione.it</u> unitamente a:

MODULO di ADESIONE, DICHIARAZIONE DE MINIMIS, ATTESTAZIONE PAGAMENTO ANTICIPO

Si prega di dattiloscrivere o scrivere in stampatello IN LINGUA INGLESE

1. GENERAL INFORMATION / Informazioni g	generali
---	----------

COMPANY / Nome azienda				
STREET / Indirizzo				
CITY / Città	PROV		ZIP / Cap	
TEL.	Į i Kov	FAX	ZII / Oap	
E-MAIL		WEB SITE		
DATE OF FOUNDATION /	NUMBER OF EMPLOYEES /		R OF THE LAST YEAR	R (Furo) /
Data di fondazione	Numero impiegati		no precedente	rt (Euro) /
Data di Terradererio	. vamere impregati	- attarate an	no procedence	
<u> 2. PARTICIPANT – COMPAN</u>	IY DELEGATE / Delegato aziend	lale partecipar	<u>nte</u>	
	T			
NAME & SURNAME /	FUNCTION /	FOREIGN LANGUAGES SPOKEN /		N/
Nome e cognome	Mansione	Lingue strar	niere conosciute	
Descrizione dell'azienda e p	OMPANY AND PRESENCE IN TH	<u>ali</u>	-	ionalo
Descrizione dell'azienda e p Description of the activities Does the company have co	carried out by the company / De	ali escrizione delle ces abroad? /	e attività svolte dall'azi	
Descrizione dell'azienda e p Description of the activities Does the company have co	oresenza sui mercati internazion carried out by the company / De	ali escrizione delle ces abroad? /	-	ienda □ NO
Descrizione dell'azienda e possible properties Description of the activities Does the company have contained a già esperienze de la company de la co	carried out by the company / De	escrizione delle	e attività svolte dall'azi	
Descrizione dell'azienda e possible de la proposición of the activities Does the company have contained ha già esperienze de la proposición del proposición de la proposición	carried out by the company / De mmercial/professional experience commerciali e produttive all'estero?	escrizione delle	e attività svolte dall'azi	







Description of the products/services / Descrizione dei prodotti/servizi

DESCRIPTION / DESCRIZION	<u>E</u>	CUSTOMS CODE / Codici doga	nali
Who is the company habitual client? / Indicare la t	ipologia di cliente con il qua	le operate abitualmente	
Who are your main competitors? (please indicate Paesi)	name and country) / Prince	ipali concorrenti (indicare aziend	le e
Who is the final customer of your company's prod	duction? / Chi è l'utilizzator	e finale dei vostri prodotti?	
		. , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	
Which are the most common application of your p	oroducts? I indicare le più d	omuni appiicazioni dei vostri pro	<u>)aotti</u>
Which are the principal competitiveness factors of vostra azienda:	f your company? I Indicar	e i principali fattori di competitivit	à del
☐ Design ☐ Q ☐ Quality/Price Ratio / rapporto qualità/prezzo ☐ T	uality / <i>qualità</i>		
□ Brand □ V	ariety of product range / var	ietà-gamma prodotti	
☐ Other (specify) / Altro (specificare)			
4. INFORMATION ABOUT TARGET MARKETS / In	<u>ıformazioni sui mercati targe</u>	<u>'t</u>	
Does the company have commercial/productive e La vostra azienda opera già in Iran?	•	er s? □ YES □ NO	
Please specify / Specificare:			
, case speed, , speed, early			
Which kind of partnership is the company looking ☐ Local seat (production) / sede locale produttiva		laborazione ricercata: al) / sede locale ommerciale	
☐ Joint venture (production) / JV per produzione☐ Agent / agente	☐ Joint venture (comme	rcial) / JV commerciale Rappresentante - distributore	
☐ License transfer / cessione di licenza	□ GDO		
☐ Franchising	☐ Other (specify) / altro	(specificare)	







•	eal profile you would like to meet in Iran partner con cui si desidera entrare in contatto in Iran				
Further useful information for partner research / Altre informazioni utili per la ricerca partner					
TO MEET (Please indicate nam Indicare eventuali nominativi di	ntatti precedenti J HAVE ALREADY HAD PREVIOUS CONTACTS AND THAT YOU WOULD LIKE e of the company, contact person, telephone and specify the previous contacts) aziende iraniane con cui avete già avuto contatti e che desiderate siano contattate me azienda, persona di contatto, telefono e specificare stato dell'arte del rapporto)				
1. 2. 3. 4. COMPANIES WITH WHOM YOU MEET	J HAVE ALREADY HAD PREVIOUS CONTACTS AND THAT YOU WOULD NOT aziende iraniane con cui avete già avuto contatti e che desiderate non siano				
1. 2. 3. 4.					
Date/ <i>Data</i>	Signature/ <i>Firma</i>				
Utenti, per l'organizzazione di iniziative e per S.c.p.A. potrà comunicare tali dati a soggetti t dati trattati non sono oggetto di diffusione. Il co dei dati è Veneto Promozione S.c.p.A L'inte	Protezione dei dati personali operante in qualità di incaricato del trattamento, anche con strumenti informatici, ai fini dell'inserimento nella Banca Dati informare sulle attività promozionali organizzate da Veneto Promozione S.c.p.A. e/o altri organismi. Veneto Promozione erzi, co-organizzatori e/o promotori delle iniziative, che operano in totale autonomia come distinti titolari del trattamento. I inferimento dei dati è facoltativo, ma un eventuale rifiuto comporterà l'impossibilità di usufruire dei servizi richiesti. Titolare ressato potrà esercitare i diritti specificatamente previsti all'art. 7 del D.Lgs. 196/2003 rivolgendosi al Responsabile del ggibile sul sito http://www.venetopromozione.it.				
Luogo e data	Timbro e firma del legale rappresentante				